

STELLENANGEBOT

VERTRIEBSMANAGER (M/W/D)



Die Chemnitzer FC Fußball GmbH sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten Vertriebsmanager (m/w/d) in Vollzeit.

Dein Aufgabengebiet:

- Du begeisterst regionale und überregionale Unternehmen für den Chemnitzer FC und seine attraktiven Sponsoringpakete
- Du planst, entwickelst und implementierst innovative Vertriebsstrategien
- Du kontaktierst und akquirierst Neusponsoren
- Du führst Vertragsgespräche und -verhandlungen
- Du nimmst an Terminen mit der Geschäftsführung teil
- Du berichtest regelmäßig über alle relevanten Sales-Aktivitäten an die Geschäftsführung sowie deinen vorgesetzten Abteilungsleiter

Deine Stärken:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb – idealerweise im Umfeld eines Sportvereins
- Du überzeugst mit Begeisterung und einer aktiven Ansprache am Telefon und im persönlichen Kontakt
- Gute Kenntnisse im digitalen Marketing/Vertrieb
- Dein umfangreiches Netzwerk setzt du geschickt ein und baust es stetig aus
- Selbstbewusstes und freundliches Auftreten
- Deine Arbeitsweise ist geprägt von Mut, Herzblut und Teamgeist
- Organisationstalent mit Hands-On-Mentalität, Durchsetzungsvermögen und hoher Eigenmotivation
- Belastbarkeit und Flexibilität
- Uneingeschränkte Bereitschaft zu Wochenendarbeit im Rahmen der Heimspiele des Chemnitzer FC
- Sehr gute Kenntnisse der MS-Office-Programme

Was wir bieten:

- Eine interessante und herausfordernde Tätigkeit in einem traditionsreichen Fußballclub
- Ein eigenverantwortliches Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- Viele Möglichkeiten, deine Ideen einzubringen und zu verwirklichen
- Eine leistungsgerechte Vergütung

Du fühlst dich von der abwechslungsreichen Aufgabenstellung angesprochen? Dann sende uns deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin in digitaler Form per Mail an: administration@chemnitzerfc.de.